

# Sales intercedent bij Concreeto

**concreeto**  
TALENT IN TECHNIEK

Als **sales intercedent** sta jij je mannetje óf vrouwtje(!) in de wereld van industrie, techniek en scheepsbouw. Je verdiept je in je opdrachtgevers, stelt vragen en zoekt naar oplossingen. Van werving & selectie, detachering tot het invullen van tijdelijke vacatures, jij zorgt voor de perfecte match tussen de opdrachtgever en de uitzendkracht. Zo bouw je samen met vijf collega's vanuit hartje Rotterdam mee aan Concreeto. Hét bureau dat betrouwbaar en stabiel aan de weg bouwt.

## Wie zijn wij?

**Concreeto** is niet zomaar een uitzendbureau. Concreeto is duidelijke taal, afspraken nakomen, elke dag met plezier naar je werk én krijgen wat je verdient. Wanneer bedrijven in de industrie en scheepsbouw meer werk dan mensen hebben, bellen ze ons. Wij kennen de branche, houden van aanpakken en bemiddelen in doorzetters. Wij lossen het personeelstekort snel en betrouwbaar voor onze opdrachtgevers op. Alles moet kloppen. Zo simpel is het.

## Wie ben jij?

**Een salestalent** met overtuigingskracht, mensenkennis, affiniteit voor techniek én het Concreeto DNA. Je legt makkelijk contacten en bouwt snel een netwerk op. Je bent een partner voor je relaties en een betrokken werkgever voor je flexwerkers. Je hebt passie voor het vak en gaat graag uitdagingen aan. Jij bent een Concreeto fakkeldrager!

## Wie ben jij niet?

Je hebt players en je hebt teamplayers. Bij Concreeto werken teamplayers. Wij zijn niet opzoek naar **een gladdere verkoper of algemeen commercieel talent**. Je bent geen praatjesmaker. Je maakt het waar. Wij maken serieus werk van bemiddeling. We willen niet snel scoren, maar gaan voor samenwerking op lange termijn.

## Wat kom je doen?

- ✔ Je bouwt een relatie op met nieuwe en bestaande opdrachtgevers en breid je netwerk steeds verder uit.
- ✔ Als een echte ondernemer ben je verantwoordelijk voor de groei van je eigen business. Je gaat hard om je doelen te behalen.
- ✔ Je werft nieuwe kandidaten, zorgt voor een succesvolle match en blijft betrokken bij de begeleiding en doorontwikkeling.
- ✔ Je volgt continu de ontwikkelingen in de markt om een professioneel adviseur voor je klanten en medewerkers te zijn. Jij bent dé persoon om bij aan te kloppen.

## Wat krijg je daarvoor terug?

- ✔ Een prettige werksfeer en enthousiaste collega's.
- ✔ Een klein, hecht team dat voor elkaar klaar staat.
- ✔ Veel vrijheid om je eigen inzicht, kennis en initiatieven in te brengen.
- ✔ Een prima basissalaris ruim boven het CAO-loon, aangevuld met een prestatiebonus én een extra periode aan het eind van het jaar. Lekker!
- ✔ Leaseauto, laptop en mobiele telefoon.

## Wat nu?

Nu rest nog maar één ding: snel reageren, voordat we de verkeerde aannemen.

Mail Martin Dekker voor een afspraak via [martin@concreeto.nl](mailto:martin@concreeto.nl) of bel **010-7200720**.